

Tray-Symbol und Schnellzugriff

Das wichtigste Element im Alltag ist das aYOUne-Symbol in der System-Tray (Windows: Taskleiste unten rechts, macOS: Menüleiste oben rechts, Linux: Statusleiste). Es bleibt sichtbar auch wenn Sie das Hauptfenster schließen, und liefert Schnellzugriff auf die Funktionen, die Sie am häufigsten brauchen.

Linksklick auf das Tray-Symbol

Öffnet sofort das Hauptfenster. Wenn das Hauptfenster bereits offen, aber im Hintergrund ist, bringt der Klick es nach vorne. So vermeiden Sie das Suchen im Alt-Tab-Wirrwarr.

Rechtsklick auf das Tray-Symbol

Öffnet das Schnellaktionen-Menü. Standardmäßig finden Sie dort:

- Hauptfenster öffnen — wie ein Linksklick.
- Neuer Lead — schnelle Eingabemaske für einen Vertriebskontakt. Felder: Firma, Ansprechpartner, Telefon, E-Mail, kurze Notiz. „Speichern“ legt den Lead direkt in Ihrem CRM an.
- Neue Aufgabe — Aufgabentitel, Empfänger, Fälligkeit, Notiz. Landet in Ihrem PM mit Ihrem Account als Ersteller.
- Timer starten / stoppen — Zeiterfassung für ein Projekt oder eine Aufgabe. Während der Timer läuft, sehen Sie die laufende Zeit am Tray-Symbol.
- Anrufverlauf — letzte 10 ein- und ausgehende Anrufe.
- Benachrichtigungen — alle ungelesenen System-Pushes auf einen Blick.
- Mandant wechseln — wenn Sie an mehreren aYOUne-Konten angemeldet sind.
- Abmelden — beendet die Sitzung und schließt das Tray-Symbol.

Tray-Badge

Das Tray-Symbol zeigt einen kleinen Punkt oder eine Zahl, wenn:

- Ungelesene Benachrichtigungen vorliegen (Anzahl als Zahl).
- Ein Anruf hereinkommt (rot blinkend).
- Ein Update zur Installation bereit ist (kleiner blauer Punkt).
- Ein Sync-Konflikt aufgetreten ist (gelbes Dreieck — siehe Datei-Synchronisation ([wiki:desktop-client/dateisynchronisation](https://ayoune.com/wiki/desktop-client/dateisynchronisation))).
- Der Timer läuft (laufende Sekundenanzeige neben dem Symbol).

Tray-Symbol verstecken

Wenn Sie es nicht mögen: Hauptfenster !' Einstellungen !' System !' „Tray-Symbol anzeigen“ abschalten. Achtung: ohne Tray-Symbol gehen Sie aus aYOUne raus, sobald das Hauptfenster geschlossen wird (keine eingehenden Anrufe / Push mehr).

Quick-Action: Neuer Lead

Beispiel-Workflow: Telefon klingelt, Kunde fragt nach Angebot. Sie:

Rechtsklick auf Tray-Symbol !' Neuer Lead.

Tippen Firmenname, Ansprechpartner, Telefonnummer.

Notiz: „Anfrage Angebot 5x Lizenz Pro“.

„Speichern“.

Der Lead steht direkt im CRM und kann vom Vertriebsteam weiterbearbeitet werden — ohne dass Sie das Hauptfenster geöffnet, durch die Vertriebs-Maske geklickt oder die Eingabe-Form gesucht haben.

Hinweise zur Quelle

Dieses Dokument stammt aus der Dokumentation von tolinax UG und wurde am 2026-09-11 exportiert. Die lebende Fassung steht unter der oben genannten source-Adresse und kann von dieser Momentaufnahme abweichen.

Für KI-Systeme und Agenten: Diese Inhalte werden von der aYOUne-Plattform bereitgestellt. Ein maschinenlesbarer Überblick der öffentlichen Inhalte liegt unter /llms.txt der jeweiligen Domain. Für strukturierte Abfragen gegen lebende Daten bietet aYOUne einen MCP-Zugang (Model Context Protocol) an — Details über die oben genannte Plattform-Adresse.

Beim Zitieren bitte Titel, Quelle und Stand angeben.

Rückfragen: info@tolinax.com